

Calculadora Inteligente de Precios y Ganancias

VERSIÓN GRATUITA · Guía de uso

Descubrí cuánto te cuesta realmente vender y cuánto ganás por cada producto.

Esta planilla de Excel te dice cuál es el precio mínimo para no perder dinero, qué precio te conviene poner y cuánto ganás por unidad. Funciona sin Internet y no necesitás saber Excel: solo completás las celdas de color azul claro.

Empezá en 3 pasos

Paso	Qué hacer
1. Configuraré tu negocio	En la hoja CONFIGURACIÓN cargá tu comisión, tus impuestos (consultalos con tu contador), tus costos habituales y el margen que querés ganar.
2. Cargá un producto	En la hoja CALCULADORA ingresá cuánto pagaste por el lote, cuántas unidades compraste y tus costos de envío, empaque y otros. Indicá si cada costo es «por unidad» o del «lote completo».
3. Mirá los resultados	Arriba aparecen el precio recomendado, la ganancia neta por unidad, el margen real y el precio mínimo. Cargá todos tus productos en el COMPARADOR y revisá el DASHBOARD.

Si ves todo en blanco o en cero, hacé clic en «Habilitar edición» en la barra amarilla de Excel para que se calculen las fórmulas.

Colores de la planilla

Color	Significado
Azul claro	Celdas que completás vos.
Gris	Información automática (bloqueada).
Naranja	Advertencia (por ejemplo, margen insuficiente).
Verde	Resultado favorable.
Rojo	Pérdida o precio por debajo del costo.

Qué hace cada hoja

Hoja	Para qué sirve
INICIO	Portada y menú de navegación.
CONFIGURACIÓN	Nombre del negocio, moneda, comisión, impuestos, costos habituales, margen objetivo, método de cálculo, redondeo y categorías.
CALCULADORA	Cálculo completo de un producto: costo total unitario, precio mínimo, precio recomendado, ganancias, margen, descuento y unidades para tu meta.
COMPARADOR DE PRODUCTOS	Hasta 200 productos con precio recomendado, ganancia, margen, estado de rentabilidad, alertas y ranking.
COSTOS Y GASTOS	Registro de los gastos que se suelen olvidar, clasificados en directos/indirectos y fijos/variables, con reparto de los fijos entre unidades.
SIMULADOR DE PRECIOS	Escenarios (conservador, recomendado, optimista) y promociones: descuentos, 2x1, combos y precio por cantidad.

Hoja	Para qué sirve
DASHBOARD	Indicadores y gráficos que se actualizan solos, con filtro por categoría.
GUÍA DE USO	Instrucciones dentro del propio Excel.

Margen y recargo: no son lo mismo

Margen sobre venta: qué parte del precio final es ganancia. **Recargo sobre costo** (markup): cuánto le sumás al costo. Con un costo de 100: un recargo del 30 % da un precio de 130, pero el margen real es de solo 23,1 %. Para ganar un 30 % de margen real, el precio debe ser 142,86 (recargo de 42,9 %). La planilla resuelve el precio con una fórmula exacta, sin «sumar porcentajes al costo». Podés elegir el método en CONFIGURACIÓN (recomendado: margen sobre venta).

Resumen de las fórmulas

Concepto	Fórmula
Costo total unitario	Suma de todos los costos por unidad. Los costos «del lote completo» se dividen por la cantidad adquirida.
Divisor base	1 - comisión - impuestos
Precio mínimo (sin pérdida)	Costo ÷ divisor base
Precio objetivo, margen sobre venta	Costo ÷ (1 - comisión - impuestos - margen)
Precio objetivo, recargo sobre costo	Costo × (1 + recargo) ÷ (1 - comisión - impuestos)
Precio recomendado	Precio objetivo redondeado hacia arriba al múltiplo elegido (por ejemplo, 500)
Ganancia bruta por unidad	Precio - costo
Ganancia neta por unidad	Precio × (1 - comisión - impuestos) - costo
Margen real sobre la venta	Ganancia neta ÷ precio
Rentabilidad sobre el costo	Ganancia neta ÷ costo
Precio promocional posible	Conserva la mitad del margen objetivo (costo ÷ divisor con la mitad del margen)
Precio después del descuento	Precio recomendado × (1 - descuento)
Unidades para tu meta	Meta de ganancia ÷ ganancia neta por unidad, redondeado hacia arriba
Costo fijo por unidad	Fijos marcados «Por unidad vendida» (equivalente mensual) ÷ unidades estimadas por mes

Ejemplo: costo de 44.700 Gs., comisión 3 %, impuestos 0 %, margen 30 %. Divisor = 1 - 0,03 - 0,30 = 0,67. Precio exacto = 44.700 ÷ 0,67 = 66.716, redondeado a 67.000. Ganancia neta = 67.000 × 0,97 - 44.700 = 20.290 (margen real 30,3 %).

Celdas editables y celdas protegidas

Hoja	Podés completar (azul claro)	Está protegido
CONFIGURACIÓN	Datos del negocio, porcentajes, costos habituales, margen, método, redondeo, meta y categorías.	Valores calculados, títulos y marca.

Hoja	Podés completar (azul claro)	Está protegido
CALCULADORA	Datos del producto, costos, parámetros comerciales.	Resultados, fórmulas, gráficos, títulos y marca.
COMPARADOR	Código, producto, categoría, costo, precio, stock y observaciones (200 filas).	Precio recomendado, ganancia, margen, valor del stock, estado y ranking.
COSTOS Y GASTOS	Concepto, tipo, comportamiento, monto, periodicidad, criterio y observaciones.	Equivalente mensual, totales y costo fijo por unidad.
SIMULADOR	Costo, precio, descuento, comisión, margen, unidades, escenarios y promociones.	Resultados, gráficos y estados.
DASHBOARD	Solo el filtro de categoría.	Todo lo demás (indicadores, ranking y gráficos).

Sobre la protección del archivo

Las fórmulas, los títulos, los gráficos y la firma de Mix Shop Digital están bloqueados para que no se borren por accidente. La protección de Excel **no es un sistema de seguridad criptográfico**: sirve para evitar errores, no para impedir que alguien con conocimientos técnicos la desactive. La marca en los encabezados y pies de página funciona del mismo modo. Las hojas y la estructura del libro están protegidas con contraseña administrada por Mix Shop Digital.

Preguntas frecuentes

No puedo escribir en una celda.

Está protegida. Solo se editan las celdas azul claro.

¿Cómo ordeno el comparador?

Podés filtrar con la fila de títulos. Para ver los productos ordenados por ganancia usá la columna «Ranking» o el ranking del DASHBOARD.

¿Puedo cargar más de 200 productos?

Duplicá el archivo y usá una copia por línea de productos.

¿Puedo usar otra moneda?

Sí, elegila en CONFIGURACIÓN. Los montos se cargan en la moneda que elijas.

¿Los impuestos ya están calculados?

No. Vienen en 0 % a propósito: dependen de la situación de cada negocio. Consultá con tu contador.

¿Los resultados son exactos?

Son estimaciones para decidir mejor, basadas en los datos que cargues.

¿Querés gestionar todo tu negocio en un solo lugar?

Esta calculadora es una herramienta gratuita de Mix Shop Digital. Conocé **Mi Negocio PY**, el sistema de gestión para pequeños negocios de Paraguay: mixshopdigital.com.py